

## Nowość! Konto Przekorzystne w ofercie Banku Pekao S.A.

Bank Pekao S.A. przebudował ofertę rachunków osobistych. Podstawowym rachunkiem Banku jest Konto Przekorzystne, które oferuje pełny pakiet usług i produktów bankowych. Razem z Kontem Przekorzystnym Klient może otworzyć wysoko oprocentowane Konto Oszczędnościowe 2,7% w skali roku, kartę wielowalutową, bezpłatne rachunki walutowe, nowoczesną bankowość mobilną PeoPay, specjalny moneyback 7% za opłacanie rachunków za komórki, a także zwrot na zakup polisy OC w PZU. To wszystko Klient otrzymuje w ramach prostej, dwustronicowej umowy. Po spełnieniu prostych warunków obsługa Konta Przekorzystnego jest całkowicie bezpłatna.

Wystarczą miesięczne wpływy na rachunek w wysokości min. 500 zł oraz jedna transakcja kartą lub aplikacją mobilną PeoPay, aby konto i karta były dla klienta bezpłatne. Bez spełnienia tych warunków Konto Przekorzystne kosztuje 6 zł, a karta wielowalutowa 3 zł. Karta, oprócz darmowych wypłat z 1750 bankomatów Pekao po spełnieniu warunków umożliwia dwie bezpłatne wypłaty w miesiącu z obcych bankomatów w Polsce oraz nielimitowane ze wszystkich bankomatów na świecie. Trzecia i każda kolejna wypłata gotówki z urządzenia obcego banku w Polsce kosztuje 2% min 5 zł.

*Chcemy być Bankiem głównej relacji dla klienta detalicznego, dlatego zaoferowaliśmy produkt, który z jednej strony zachęci klientów do skorzystania z usług banku, z drugiej spowoduje, że klient będzie chciał bankować z nami. Nie da się tego dokonać bez wyjątkowo konkurencyjnej oferty konta. Zmiany w bankowości detalicznej zaczęliśmy od wprowadzenia rachunku, który pozwala klientowi poczuć różnicę, pomiędzy swoim dotychczasowym bankiem, a Bankiem Pekao S.A. Wydaje się, że udaje się to nam osiągnąć. Od wprowadzenia rachunku do oferty 25 stycznia, codziennie otwieramy o 64% kont więcej a start kampanii reklamowej jest jeszcze przed nami- powiedział Wiceprezes Marek Tomczuk, nadzorujący Bankowość Detaliczną.*

Tym, co w szczególności wyróżnia Konto Przekorzystne z dziesiątek ofert na rynku, oprócz bardzo konkurencyjnych parametrów cenowych, jest kompleksowość oferty Banku.

Razem z kontem klient otrzymuje Konto Oszczędnościowe z oprocentowaniem 2,7% w skali roku aż przez 6 miesięcy, do kwoty 10 000 zł. Co istotne, każdy przelew wykonany za pomocą aplikacji PeoPay z konta oszczędnościowego jest bezpłatny.

Klient ma również dostęp do prowadzonych bezpłatnie rachunków walutowych w EUR, USD, CHF, GBP. Każda karta wydawana do rachunku jest kartą wielowalutową, która automatycznie się przełącza pomiędzy rachunkami walutowymi w zależności w jakim kraju przebywa klient.

Posiadacz Konta Przekorzystnego może korzystać z najnowocześniejszej bankowości mobilnej PeoPay, która pozwala na zalogowanie się do aplikacji i autoryzację przelewów do 200 zł odciskiem palca lub przy pomocy tzw. Face ID. Jest to najszybsza i najwygodniejsza metoda logowania i

autoryzacji, która zwalnia klienta z pamiętania skomplikowanych haseł oraz kodów PIN, zachowując przy tym najwyższy poziom bezpieczeństwa.

Cały pakiet usług bankowych, które oferuje Konto Przekorzystne klient otrzymuje po podpisaniu, prostej, zaledwie dwustronicowej umowy. Jest to jedna z prostszych umów na rynku.

*Na rynku działają Banki, które oferują albo dobre rachunki, albo wysokooprocentowane konta oszczędnościowe, albo nowoczesną bankowość mobilną. Chcieliśmy, aby klient nie musiał dokonywać wyboru pomiędzy rachunkiem, oprocentowaniem, mobilnością. Chcemy oferować produkty dające maksymalne korzyści, dlatego wprowadziliśmy do oferty Konto Przekorzystne. Jestem pewny, że ten rachunek pozwoli klientom docenić różnice i wybrać nasz produkt z dziesiątek dostępnych ofert na rynku – powiedział **Remigiusz Holdys, Dyrektor Departamentu Zarządzania Ofertą i Segmentami Klientów.***

Wprowadzając do oferty nowe konto Bank przygotował kilka promocji.

Posiadacze Konta Przekorzystnego otrzymają przez rok zwrot w wysokości 7 proc. kwoty zapłaconych rachunków za telefon komórkowy. Maksymalny zwrot może wynieść 100 zł w pierwszym roku. Rachunek musi być opłacany za pomocą polecenie zapłaty, a klient musi aktywnie korzystać z konta.

Kolejną promocją jest możliwość otrzymania 100 zł zwrotu składki za nowo zakupioną lub odnowioną polisę OC na samochód w PZU. Cena za polisę musi wynosić minimum 200 zł. Aby otrzymać zwrot, klient musi przez minimum pół roku aktywnie korzystać z Konta Przekorzystnego.

9 lutego Bank Pekao S.A. wystartuje z nową odsłoną kampanii „Docenisz różnicę” – promującą „Konto Przekorzystne”. Głównym bohaterem kampanii jest rodzina, której rozmaite sceny z życia ilustrują liczne korzyści, jakie zyskują Klienci Banku Pekao S.A., otwierając „Konto Przekorzystne”. Za koncept odpowiedzialna jest agencja McCANN Worldgroup, a spot wyreżyserował Marek Dawid. Za zakup mediów offline’owych odpowiada Mediacom, on-line’owych – Sales&More, Social Media – The Digitals. Kampania bazuje na trzech wersjach spotów 30-sekundowych oraz na wersjach do digitalu (60, 15,5 sek.). Poza telewizją i Internetem będą też wykorzystywane materiały BTL w oddziałach Banku.